

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

«Магнитогорский государственный технический университет им. Г.И. Носова»

УТВЕРЖДАЮ:

Проректор по образовательной деятельности, председатель методического совета

__ И.Р. Абдулвелеев

8 февраля 2024 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

ПСИХОЛОГИЯ КОНФЛИКТА

Для основных образовательных программ с индивидуальной образовательной траекторией

Уровень высшего образования – бакалавриат

Форма обучения Очная

 Курс
 4

 Семестр
 7

Магнитогорск 2024 г.

Рабочая программа рассмотрена и одобрена на заседании методического совета 08.02.2024, протокол № 1.

Согласовано с руководителями ООП:

Зав. кафедрой ЭПП

Зав. кафедрой экономики

Зам. директора ИЕиС по воспитательной работе,

доцент кафедры ТССА

Доцент кафедры ПОиД

Зам. директора ИЕиС по учебной работе, доцент кафедры ПЭиБЖД

Зав. кафедрой ЛПиМ

Зав. кафедрой ЛиУТС

Зав. кафедрой МиХТ

/A.B. Варганова

А.Г. Васильева

А.С. Лимарев

Т.Г. Неретина

Ю.В. Сомова

Џ.А. Феоктистов

О.В. Фридрихсон

А.С. Харченко

1 Цели освоения дисциплины (модуля)

формирование профессиональной осведомленности о диапазоне возможных стратегий конфликтующих сторон и умение оказать технологическое содействие в реализации конструктивного взаимодействия в конкретной конфликтной ситуации.

2 Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы

Дисциплина Психология конфликта входит в часть учебного плана формируемую участниками образовательных отношений образовательной программы.

Для изучения дисциплины необходимы знания (умения, владения), сформированные в результате изучения дисциплин/ практик:

Персональная эффективность

Знания (умения, владения), полученные при изучении данной дисциплины будут необходимы для изучения дисциплин/практик:

Выполнение и защита выпускной квалификационной работы

3 Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины (модуля) и планируемые результаты обучения

В результате освоения дисциплины (модуля) «Психология конфликта» обучающийся должен обладать следующими компетенциями:

Код индикатора	Индикатор достижения компетенции					
ДПК-001-5 Способен организовывать и предоставлять психологические услуги лицам						
разных возрастов и	разных возрастов и социальных групп					
ДПК-001-5.1 Разрешает конфликты и противоречия в работе по оказанию психоли						
	гической помощи клиентам					

4. Структура, объём и содержание дисциплины (модуля)

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетных единиц 108 акад. часов, в том числе:

- контактная работа 36,1 акад. часов:
- аудиторная 36 акад. часов;
- внеаудиторная 0,1 акад. часов;
- самостоятельная работа 71,9 акад. часов;
- в форме практической подготовки 0 акад. час;

Форма аттестации - зачет

Раздел/ тема	Семестр	Аудиторная контактная работа (в акад. часах)		Самостоятельная работа студента	Вид самостоятельной	Форма текущего контроля успевае- мости и	Код	
дисциплины	Cen	Лек.	лаб. зан.	практ. зан.	Самосто работа	работы	промежуточной аттестации	компетенции
1. Конфликт-метод				•				
1.1 Диагностики и системный анализ конфликта.				2	7,9	Ознакомление с методами диагностики конфликтов. Проведение самодиагностики конфликтности и конфликтоустой чивости.	Написание диагностического заключения, рекомендаций.	
1.2 Стили поведения в конфликтных ситуациях. Типы конфликтогенных личностей.	7			2	7	Ознакомление с источниками литературы, видео.	Участие в дискус- сии и тренинговых упражнениях.	
1.3 Конфликт как механизм и условие становления новых общественных образований.				2	7	Подбор упражнений по само- определени ю и выбора профес- сиональн ой по- зиции в станов- лении новых об- щественных свя- зей.	Проективная игра.	
Итого по разделу				6	21,9			
2. Технология формиров конфликтологической компетентности								

2.1 Технологии вмешательства в конфликтные ситуации и конфликты.				6	10	Подбор приложения с подборкой различной информации, передающей общий контекст кейса по технологии вмешательства.	Разбор кейсов по конфликтам, тренинговые упражнения.	
2.2 Методы разрешения конфликтных ситуаций.	7			6	10	Подбор приложения с подборкой информации, передающей контекст эффективности разрешения конфликтных ситуаций.	Участие в мастер-классе, участие в игре.	
2.3 Альтернативные методы разрешения конфликтов.				6	10	Подбор прило- жения с подбор- кой информации, передающей контекст разве- дывательны х форм разрешения конфликтов.	Участие в дискус- сии и тренинговых упражнениях.	
Итого по разделу				18	30			
 Технол 	огии			10	30			
конфликтоустойчивости.	011111							
3.1 Техники бесконфликтного общения.	7			6	10	Информационны й поиск техник бесконфликтног о общения.	Участие в интервью с медиатором.	
3.2 Противодействие жёстким техникам и давлению в конфликте	7			6	10	Информационны й поиск техник противодействия конфликту.	Участие в интервью с организационным психологом.	
Итого по разделу				12	20			
Итого за семестр			36	71,9		зачёт		
Итого по дисциплине 36 71,9 зачет								

5 Образовательные технологии

В ходе освоения курса предусмотрено использование следующих форм обучения, а именно: проективная игра, видеокейсы, мастер-класс, интервью с дипломированным медиатором, интервью с организационным психологом, техники ведения переговоров, диагностика, технология развития критического мышления, тренинговые упражнения.

6 Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся Представлено в приложении 1.

7 Оценочные средства для проведения промежуточной аттестации Представлены в приложении 2.

8 Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины (модуля) а) Основная литература:

- 1. Замедлина, Е. А. Конфликтология: учебное пособие / Е.А. Замедлина. 2-е изд. Москва: РИОР: ИНФРА-М, 2022. 141 с. (Высшее образование: Бакалавриат). DOI: https://doi.org/10/12737/19528. ISBN 978-5-369-01082-2. Текст: электронный. URL: https://znanium.com/catalog/product/1815598 (дата обращения: 08.04.2024).
- 2. Шарков, Ф. И. Общая конфликтология : учебник для бакалавров / Ф. И. Шарков, В. И. Сперанский ; под общ. ред. засл. деят. науки РФ Ф. И. Шаркова. 5-е изд., стер. Москва : Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2023. 236 с. ISBN 978-5-394-05310-8. Текст : электронный. URL: https://znanium.com/catalog/product/2083258 (дата обращения: 08.04.2024).

б) Дополнительная литература:

1. Решетникова, К. В. Организационная конфликтология : учебное пособие / К.В. Решетникова. — Москва : ИНФРА-М, 2022. — 175 с. — (Высшее образование). - ISBN 978-5-16-003512-3. - Текст : электронный. - URL: https://znanium.ru/catalog/product/1836607 (дата обращения: 08.04.2024).

в) Методические указания:

Василенко, А. Ю. Рабочая тетрадь «Психология конфликта» / Василенко А.Ю. - Москва :НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 52 с.ISBN 978-5-16-105577-9 (online). - Текст : электронный. - URL: https://znanium.com/catalog/product/760137 (дата обращения: 08.04.2024).

г) Программное обеспечение и Интернет-ресурсы:

Программное обеспечение

Наименование ПО	№ договора	Срок действия лицензии
MS Office 2007 Professional	№ 135 от 17.09.2007	бессрочно
Браузер Mozilla Firefox	свободно распространяемое ПО	бессрочно
Браузер Yandex	свободно распространяемое ПО	бессрочно
Calculate Linux Desktop Xfce	свободно распространяемое ПО	бессрочно

Профессиональные базы данных и информационные справочные системы

	профессиональные оазы данных и информацион	nbie enpube inbie enerembi
Ī	Название курса	Ссылка

Российская Государственная библиотека.	https://www.rsl.ru/ru/4readers/catalogues/
Каталоги	intips.// www.isi.iu/iu/41cadcis/catalogues/
Электронные ресурсы библиотеки МГТУ им. Г.И. Носова	https://host.megaprolib.net/MP0109/Web
Г.И. Носова	inteps://nost.megapiono.net/wir 0109/ web
Поисковая система Академия Google (Google	IIDI : https://scholar.google.ru/
Scholar)	OKL. https://scholar.google.ru/
Национальная информационно-аналитическая	
система - Российский индекс научного цити-	URL: https://elibrary.ru/project_risc.asp
рования (РИНЦ)	

9 Материально-техническое обеспечение дисциплины (модуля)

Материально-техническое обеспечение дисциплины включает:

Материально-техническое обеспечение дисциплины включает:

Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа: доска, мультимедийные средства хранения, передачи и представления информации.

Учебные аудитории для проведения практических занятий, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации: доска, мультимедийный проектор, экран.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся: персональные компьютеры с пакетом MS Office, вы-ходом в Интернет и с доступом в электронную информационно-образовательную среду университета.

Помещение для хранения и профилактического обслуживания учебного оборудования: стеллажи для хранения учебно-наглядных пособий и учебно-методической документации.

Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы обучающихся

Раздел 1. Конфликт-метод

Тема 1. Диагностика и системный анализ конфликта.

- I. Выполнение теста К. Томаса «Стратегии поведения в конфликте». Написание самоотчета и рекомендаций по доведению стратегии до сотрудничества
 - 1. Стратегии поведения в межличностных конфликтах

Тест 1. «Конфликтная ли Вы личность»

- 1. Представьте, что Вы едете в трамвае, где началась ссора между пассажирами. Что Вы предпринимаете?
 - а) не будете вмешиваться;
 - б) может, вмешаетесь, встав на сторону правого;
 - в) вмешаетесь обязательно.
 - 2. Критикуете ли Вы на собраниях свое руководство за допущенные ошибки?
 - а) нет;
 - б) да, но в зависимости от Вашего личного отношения к руководителю;
 - в) всегда критикуете за ошибки.
- 3. Ваш непосредственный руководитель излагает свой план работы, который Вам кажется нерациональным. Предложите ли Вы свой план, который кажется Вам лучше?
 - а) если другие Вас поддержат, то да;
 - б) разумеется, Вы выдвинете свой план;
 - в) нет, т. к. за это могут наказать (лишить премиальных или другого поощрения).
 - 4. Любите ли Вы спорить со своими коллегами и друзьями?
 - а) только с теми, кто не обижается, и когда споры не портят наши отношения;
 - б) да, только по принципиальным вопросам;
 - в) спорите со всеми по любому поводу.
 - 5. Кто-то пытается пролезть вперед Вас без очереди. Что Вы делаете?
 - а) следуете его примеру, т. к. Вы не хуже его;
 - б) возмущаетесь, но про себя;
 - в) открыто высказываете свое негодование.
- 6. Рассматривается проект (работа) Вашего коллеги, содержащий смелые идеи и ряд ошибок. Вы знаете, что Ваше мнение будет решающим. Как Вы поступите?
 - а) выскажетесь и о положительных, и об отрицательных сторонах проекта;
- б) выделите положительные стороны и предложите предоставить возможность продолжить эту работу;
 - в) станете критиковать ее, т. к. в серьезном проекте ошибки недопустимы.
- 7. Муж (жена) постоянно говорит Вам о необходимости экономии, а сам(а) то и дело покупает дорогие вещи. Что Вы ему (ей) скажете?
 - а) что одобряете покупку, если она доставила ему (ей) удовольствие;
 - б) говорите, что эта вещь бесполезна или безвкусна;
 - в) ругаетесь, ссоритесь с ним (ней).
 - 8. Вы встретили подростков, которые курят. Как Вы реагируете?
 - а) думаете: «Зачем мне портить настроение из-за чужих невоспитанных детей?»
 - б) делаете им замечание;
 - в) если бы это было в общественном месте. Вы бы их отчитали.
 - 9. В ресторане Вы заметили, что официант обсчитал Вас. Что Вы делаете?
 - а) не даете ему чаевые, которые заранее приготовили;
 - б) попросите, чтобы он еще раз при Вас подсчитал сумму;
 - в) устроите скандал.
- 10. Вы приехали в дом отдыха. Администратор занимается посторонними делами, развлекается, вместо того, чтобы выполнять свои обязанности. Как Вы себя поведете?

- а) Вы понимаете, что если выскажете ему свое возмущение, то это вряд ли что-нибудь изменит;
 - б) Вы находите способ пожаловаться на него, чтобы его наказали;
- в) Вы вымещаете недовольство на младшем персонале уборщицах, официантках и т.п.
- 11. Вы спорите с младшим братом и убеждаетесь, что он прав. Признаете ли Вы свою ошибку?
 - а) трудно сказать;
 - б) да, разумеется;
- в) конечно, нет. Какой же у Вас будет авторитет, если признать свою неправоту перед младшим?

Подсчет

Каждый ответ по варианту, а) равен 4 баллам, по варианту б) - 2 баллам, по варианту в) – 0 баллов.

Интерпретация итогов

- 1. От 44 до 34 баллов конфликтность ниже нормы, нерешительность повышенная. Вы стремитесь быть приятным для окружающих, но когда им требуется Ваша помощь. Вы не всегда ее оказываете. Поэтому Вы можете потерять их уважение.
- 2. От 32 до 16 нормальная конфликтность. Велик шанс быть уважаемым окружающими.
- 3. Ниже 14 баллов повышенная конфликтность. Возможен комплекс неполноценности.
 - 2. Стратегии поведения в межличностных конфликтах

Тестирование конфликтогенности вашей личности и потенциала конфликтности в межиндивидуальных и межличностных отношениях проводится по предложению ведущего семинар преподавателя. Могут быть предложены различные методики исследования личности и группы, необходимые для отработки стилей и стратегий поведения в трудных ситуациях.

Тест 2. Как я обычно реагирую на конфликты Метод использования и отношение к использованию

Стиль разрешения	Использую	Предпочитаю	Использую	Чувствую себя
конфликта	чаще всего	использовать	реже всего	при использова-
				нии наименее
				комфортно
Конкуренция (Я ак-				
тивно отстаиваю				
собственную пози-				
цию				
Уклонение (Я стара-				
юсь уклониться от				
участия в конфликте)				
Приспособление (Я				
стараюсь выработать				
решение, удовлетво-				
ряющее обе стороны)				
Сотрудничество (Я				
ищу пути совместно-				
го решения пробле-				
мы, удовлетворяю-				
щего обе стороны)				
Компромисс (Я ищу				
решение, основанное				

на взаимных уступ-		
ках)		

Тест 3. Оценка использования стилей разрешения конфликтов

Конфликтная	Использова	Общая	Результат приме-	Альтерна	Почему луч-
ситуация	нный стиль	эффективност	нения этого стиля	тивный	ше было бы
		ь (от –3 до +3)	(описать положи-	подход	использовать
			тельный или от-		альтернатив-
			рицательный		ный подход
			опыт)		
	_				

II.Выполнение теста К. Леногарда и написание самоотчета по компенсации характерологических особенностей в межличностном взаимодействии

Тема 2. Стили поведения в конфликтных ситуациях. Типы конфликтогенных личностей.

Вопросник для рассмотрения конфликтной ситуации в качестве разрешаемой проблемы

npc	роблемы						
№	Вопрос	Стратегии					
1)	Являются ли эмоции причи-						
	ной конфликта и препятст-						
	вуют ли они его разрешению.						
	Если да, то						
	а) каковы эти эмоции?	а) Техника охлаждения эмоций обеих сторон, чтобы вы					
		могли выработать решения или соглашения					
	(1) Раздражение? Если да, то						
	чье?	(а) Техника охлаждения или рассеивания раздражения:					
	(а) Других людей	сочувственное выслушивание, предоставление выхода					
		гневу, утверждение чего-либо с целью смягчения отрица-					
		тельных эмоций или устранения недопонимания, которое					
		вызывает раздражение					
	(б) Ваше собственное	(б) Техника направления гнева по иному руслу или кон-					
		троля раздражения, кратковременный выход, переключе-					
		ние, визуализация с целью освобождения от гнева					
	(2) Недоверие? Если да, то с						
	чьей стороны?						
	(а) Других людей	(а) Техника преодоления недоверия					
	(б) Вашей	(б) Техника оценки обоснованности этого недоверия или					
		открытого и продуктивного обсуждения его					
	(3) Страх? Если да, то чей?						
	(а) Других людей	(а) Техника уменьшения страха					
	(б) Ваш собственный	(б) Техника оценки обоснованности этого страха или тех-					
		ника открытого и продуктивного обсуждения его					
	(4) Другие эмоции? (Напри-						
	мер, ревность, чувство вины						
	и т.п.)	(а) Техника успокоения других людей					
	(а) Других людей	(б) Техника самоуспокоения					
	(б) Ваши собственные						
2)	Каковы скрытые причины	(а) Рассмотрение реальных нужд и желаний					

	конфликта?	(а) Непосредственное общение с целью выяснения причин
	(а) В чем действительно ну-	конфликта, нужд и желаний другого человека, если это
	ждаются другие люди и чего	ОНЖОМЕОВ
	они хотят?	(б) Техника сознательного или интуитивного поиска
		скрытых причин, если человек отказывается от общения
		или он знает себя недостаточно для того, чтобы распознать
		эти подспудные нужды и желания
	(б) В чем вы действительно	(а) Самоанализ с целью определения ваших реальных же-
	нуждаетесь и чего хотите на	ланий и нужд, если они для вас еще не ясны
	самом деле?	(б) Техника сознательного или интуитивного выявления
		скрытых целей
3)	Вызван ли конфликт непо-	(а) Техника преодоления непонимания посредством улуч-
	ниманием? Чьим?	шения общения
	(а) Другого человека?	(а) Техника объяснения и внесения определенности
	(б) Вашим собственным	(б) Техника открытости и восприятия объяснений других
	(в) Обоих участников кон-	людей
	фликта или неизвестно чьим?	(в) Комбинированные техники по пп. (а), (б)
4)	Вызван ли конфликт тем об-	(а) Техника определения ответственной стороны и выра-
	стоятельством, что кто-то не	ботки соглашения о принятии ответственности
	берет на себя ответствен-	
	ность за какое-либо дейст-	
	вие?	
	Действие в прошлом? Дей-	
	ствие в будущем?	(а) Техника приведения другого человека к пониманию
	Согласие сделать что-либо?	своей ответственности и соглашению что-либо сделать
	(а) Ответственность другого	(б) Техника выявления и признания этой ответственности
	человека?	
	(б) Ваша собственная ответ-	
	ственность?	
5)	Какой из стилей поведения	(а) Оценка подходящих стилей и выбор наилучшего, ис-
	был бы наилучшим в данной	ходя из:
	конфликтной ситуации?	1) Предпочитаемого вами стиля;
		2) Стилей, которые, как вы полагаете, другие люди счи-
		тают наиболее подходящими;
	(a) Danierana	3) Стилей, которые были бы самыми эффективными в
	(а) Возможно ли взаимовы-	данных обстоятельствах
	игрышное решение?	(а) Использование переговоров и дискуссий для выработки
	(б) Стоит ли вообще этот	решения посредством компромисса или сотрудничества
	конфликт уси-лий, затрачи-	(б) Выбор стратегии ухода от конфликта и отказ от разре-
	ваемых на его разрешение?	шения его в настоящий момент
	(в) Может ли оказать влияние	
	на разрешение конфликта	(a) Прихода саблачина и
	вопрос власти?	(а) Приспособление или предложение компромисса
	(1) Другой человек	(б) Конкуренция или выход на компромиссное решение
	(2) Вы	
6)	Имеются ли особые лично-	
	стные факторы, которые	
	должны быть учтены при	(a) Haramananan - 5
	разрешении конфликта?	(а) Использование техники общения с особо трудными
	(а) Представляет ли проти-	людьми
	воположную сторону чело-	
	век, трудный в общении?	(5) T
	(б) Имеете ли вы особые	(б) Техника эффективного выражения своих нужд

	личностные нужды, которые	
	вам необходимо удовлетво-	
	рить (напр., желание полу-	
	чить признание)?	
7)	Какого рода альтернативы и	(а) Выработка собственных идей или побуждение других
	решения являются подходя-	сторон к выдвижению предложений
	щими?	(а) Метод мозговой атаки и творческой визуализации для
	(а) Какие альтернативы и	генерирования идей
	решения являются подходя-	(б) Мозговая атака и творческая визуализация
	щими?	
	(б) Как эту проблему пре-	(в) Установление приоритетов среди разных возможностей
	вратить в благоприятную	
	возможность?	
	(в) Какой выход является	
	наилучшим?	

Резюме

Когда необходимо подавлять свое раздражение?

- Ваше раздражение питает раздражение другого человека
- Эмоциональный накал увеличивается, не давая результатов
- Ваш гнев частично уже нашел выход
- Необходимо вместе подумать над решением проблемы в будущем, а не перемалывать прошлое

Как подавить свое раздражение?

- Приказать себе остановиться
- Использовать различные способы самоуспокоения
- Предложить подавить раздражение обоюдно для того, чтобы можно было разрешить конфликт

Когда необходимо выслушать человека, охваченного гневом и страхом?

- Связанные с чем-либо эмоции человека так велики, что им нужно дать выход
- Человек не хочет вас слушать
- Враждебность и подозрительность человека порождают раздражение и недоверие, которые препятствуют общению

Как вести себя с человеком, охваченным гневом или страхом?

- Спокойно выслушать все, что этот человек хочет сказать
- Ответить на его вопросы
- Даже если отрицательные эмоции оппонента накаляются, сохранять спокойствие и отвечать нейтральным тоном
 - Проявлять самообладание, показывать всем свою готовность выслушать и утешить $\underline{Korda\ heoбxodumo\ maxhymb\ pykoй?}$
 - Накал раздражения и враждебности слишком высок
- Вы чувствуете, что ситуация стала мучительной: думаете только об этом, ощущаете все большее раздражение и разочарование
 - Взаимоотношения не стоят эмоциональных затрат
 - Нет большой необходимости сохранять взаимоотношения
- Нет реального способа решить проблему или избавиться от вашего раздражения и недоверия
 - Вы хотите идти дальше

Как махнуть на все рукой?

- Сопоставить выгоды и издержки взаимоотношений
- Убедить себя в том, что необходимо списать все потери, оставить их за спиной
- Подумать о том, что в случае прекращения взаимоотношений, потери будут меньшими
 - Разрешить самому себе махнуть на все рукой и уйти

- Повторять себе, что все кончено и время двигаться дальше
- 2. Видеокейс по стратегиям К. Томаса: сценки, анализ, закрепление материала https://www.youtube.com/watch?v=UHSW-fn1cIk

Тема 3. Конфликт как механизм и условие становления новых общественных обра- зований.

Задание: на основе комплексной диагностики разработайте программу профилактики конфликтов, включите в неё подбор упражнений по самоопределению и выбору профессиональной позиции в становлении новых общественных связей.

Раздел 2.

Тема 1. Технология формирования конфликтологической компетентности

Подготовка материалов для наполнения кейсов по технологии вмешательства в конфликтные ситуации и в конфликты.

Тема 2. Методы разрешения конфликтных ситуаций.

- 1. Подготовка материалов для наполнения кейсов по технологии эффективности разрешения конфликтных ситуаций.
- 2. Решение конфликтологических задач. Определите природу конфликта (тип A, Б, В) по Шейнову В.П. в следующей ситуациях.
- Задача 1. Руководитель принял на работу неподготовленного работника, не согласовав это с заместителем, у которого тот в подчинении. Вскоре выясняется неспособность принятого работника выполнять свою работу. Заместитель представляет руководителю докладную записку об этом. Руководитель тут же рвет данную записку.
- Задача 2. При распределении премии начальник не выделил ее одному из подчиненных. Оснований для премирования не было. На вопрос подчиненного руководитель не смог объяснить причины, сказал только: «Это я вас учу».
- Задача 3. Беседуя с претендентом на вакантную должность, руководитель дает обещание в дальнейшем повысить его в должности. Вновь принятый с воодушевлением приступает к работе, проявляя высокую работоспособность и добросовестность. Руководство постоянно увеличивает нагрузку, не прибавляя зарплат и не повышая в должности. Спустя некоторое время работник начинает проявлять признаки недовольства... Назревает конфликт.
- Задача 4. Начальник сообщает подчиненному, что в следующем месяце отправляют его на курсы повышения квалификации. Подчиненный отказывается, ссылаясь на то, что до пенсии ему осталось полтора года.
- Задача 5. Работник, достигший пенсионного возраста, жалуется начальнику, что мастер выживает его с работы. Мастер клянется, что ни малейшего повода для этого не дает. Работник же продолжает жаловаться.
- Задача 6. Начальник участка дает задание рабочему. Тот отказывается, мотивируя свой отказ тем, что эта работа требует более высокого разряда и добавляя при этом, что ему уже пять лет не повышают разряд.
- Задача 7. На совещании один из подчиненных, не выдержав нажима руководителя, в полушутливой форме обратил на этот нажим внимание. Руководитель не нашелся, что сказать, но после этого случая стал
- 3. Определите понятие конфликта в духовной сфере жизни общества. Назовите наиболее распространенные конфликты в этой сфере.
- 4. Подготовить примеры и дать характеристику существующих на настоящее время в современном Российском обществе конфликтов.

Тема 3. Альтернативные методы разрешения конфликтов.

Подбор информации, передающей контекст разведывательных форм разрешения конфликтов.

Задание: сформулировать план действий сторон в конкретном конфликте (трудовой, семейный, педагогический, культурный и т. д.), в случае противоположных и сходных интересов, предположите альтернативные формы разрешения конфликтов.

Раздел 3. Технологии конфликтоустойчивости.

Тема 1. Техники бесконфликтного общения.

Информационный поиск техник бесконфликтного общения. Жесткие, мягкий, торговый и сотрудничающие стили на переговорах.

Задание. Участвуйте в разрешении ситуации путем прямых переговоров. Напишите самоотчет.

Задание. Подготовьтесь к переговорам. Пропишите этапы анализа переговоров. Задание. Действия медиатора при подготовке к переговорам. Челночная дипломатия. Кокусы. Заполнение формы действий посредника и проанализируйте наблюдаемые действий посредника.

Тема 2. Противодействие жёстким техникам и давлению в конфликте.

Задание 1 Выделите специфические черты противодействия манипуляции.

Задание 2. Подберите информацию по технологиям психогигиены и стрессоустойчивости в конфликтах.

Задание 3. Как вы оцениваете типичную бытовую перебранку (ссору) между супругами. Что она означает?

Оценочные средства для проведения промежуточной аттестации а) Планируемые результаты обучения и оценочные средства для проведения промежуточной аттестации:

Структурный элемент компетенции	Планируемые результаты обучения	Оценочные средства	
ДПК-001-5: Разрешает конфликты и противоречия в работе по оказанию психологической помощи клиентам			

ПК-001-5.1:	Разрешает конфликты и противоречия в работе по оказанию психологической помощи клиентам	Практические задания 1) Выбрать конкретную конфликтную ситуацию и дать ей характеристику по плану, с обсуждением и формулировкой заключения: 1. Конфликтная ситуация – обозначение противоречий, содержащих истинную причину конфликта. 2. Общая характеристика зоны конфликта: экономическое положение, структура социальной группы (или населения, условия и уровень жизни, экологическая ситуация, 3. Пространственно-временная локализация 4. где возник конфликт (место) 5. время возникновения и длительность протекания (частота, непрерывность) 6. Субъекты конфликта: группа в целом, или ее представители, официальные и неофициальные представители, организованные общности. Истинные и подставные субъекты. 7. Инициаторы конфликта: пассивные и активные участники конфликта. 8. Поджигатели, провокаторы конфликта. 9. Предпосылки конфликта (реальные или мифологизированные события, предыстория, открытость информации, мотивы, слухи) 10. Конфликтогены — непосредственные действия (или бездействие), могущие привести и приведшие к конфликту 11. Инцидент — описание стечения обстоятельств, послуживших поводом для конфликта 12. Объект и предмет конфликта: общее поле и сфера конфликта, а также конкретное содержание спорной проблемы 13. Контекст конфликта: (политические, правовые, моральные характеристики) 14. Цели конфликта: (политические, правовые, моральные характеристики) 14. Цели конфликта: нацеленность на эскалацию конфликта или сотрудничество, видимые и скрытые цели, достижение одностороннего выигрыша или взаимной выгоды, стремление к компромиссу и консенсусу или превосходству. 15. Средства конфликта: виды используемых материальных и символических средств, степень их использования, манипуляция или реальное применение. 16. Механизм возникновения конфликта. Выяснение формулы конфликта: 1) конфликтая ситуация + инцидент; 2) сумма двух или более конфликта: непосредственные результаты стычки, столкновения, компромисса или партнерства. 17. Прямые результаты конфликта: непосредственные следствия, их соответствие имевшимся цел
-------------	-----------------------------------------------------------------------------------------	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

б) Порядок проведения промежуточной аттестации, показатели и критерии оценивания:

Промежуточная аттестация по дисциплине включает теоретический, практический вопросы и комплексное задание, позволяющие оценить уровень усвоения обучающимися знаний, и практические задания, выявляющие степень сформированности умений и владений, проводится в форме зачет.

Показатели и критерии оценивания зачета:

- зачтено работа выполнена в соответствии с заданием, обучающийся показывает хороший уровень знаний не только на уровне воспроизведения и объяснения информации, но и интеллектуальные навыки решения проблем и задач, нахождения уникальных ответов к проблемам, оценки и вынесения критических суждений;
- не зачтено задание преподавателя выполнено частично, обучающийся не может воспроизвести и объяснить содержание, не может показать интеллектуальные навыки решения поставленной задачи.